



Licence Droit Economie Gestion Mention Gestion Parcours Commerce Vente Marketing (L3)

2018-2019

Objectifs et compétences professionnelles

Les titulaires de la licence auront acquis l'aptitude globale à :

- ◆ appréhender l'environnement économique de l'entreprise
- ◆ mettre en œuvre les techniques et méthodes générales utilisées dans les fonctions commerciales
- ◆ maîtriser et mettre en œuvre les techniques fondamentales utilisées dans les fonctions commerce /vente /distribution /marketing

Les titulaires de la licence posséderont les connaissances et compétences attendues pour prendre part à des activités de développement de projets et d'activités intégrant principalement des dimensions commerciales, marketing, en utilisant les méthodes et outils appropriés et à un niveau de responsabilité et d'autonomie significatif.

Organisation

- ◆ Formation en alternance (contrat de professionnalisation)
- ◆ Des unités d'enseignement donnant lieu chacun à un contrôle par examen final.

Validation /Procédure de délivrance des diplômes

Diplôme : La délivrance du diplôme est soumise à :

- ◆ L'obtention de l'ensemble des unités d'enseignement,
- ◆ Des exigences d'expérience professionnelle :
 - un an dans la fonction vente/marketing
 - ou un an hors la fonction vente/marketing + 6 mois de stage dans ce domaine.

Compensation : Consulter la note règlement 2015-03/DNF auprès de la scolarité du centre.

Débouchés

Les fonctions seront exercées à des niveaux de responsabilité relevant de l'encadrement

Les débouchés : Attaché-e commerciale - conseiller-e commerciale - chargé-e d'études marketing - chargé-e de clientèle - chef-fe de produit...)

Inscription

Du 02 Juillet au 26 juillet et du
03 septembre au 31 octobre 2018

Public visé

- Titulaire d'un bac+2 ou équivalent

- L'accès en L3 suppose des pré-requis en termes de connaissances juridiques, économiques, comptables et en méthode de gestion.

Les candidat-e-s ne possédant pas d'acquis dans le domaine de formation de la vente, du commerce et du marketing doivent obtenir en pré-requis les UE ACD002 et ACD006.

Durée

1 année universitaire

Lieu

Lycée LUMINA SOPHIE
10 rue mon Idéal
Batelière - 97233 - SCHOELCHER
T: 0596 61.41.07 Fax : 0596 61.86.86

Pré-requis

Obligatoires pour les auditeurs - trices ne possédant pas d'acquis de formation dans le domaine de la vente, du commerce et du marketing

- UE ACD002 *Négociation et management de la force de vente : fondements (6 crédits*)*
- UE ACD006 *Fondamentaux des techniques de vente (8 crédits*)*

Programme

- UE ESC103 *Veille stratégique et concurrentielle (4 crédits*)*
- UE ACD109 *Négociation et management des forces de vente : approfondissements (4 crédits*)*
- UE DRA103 *Règles générales du droit des contrats (4 crédits*)*
- UE EME101 *Management processus et organisation de l'entreprise (6 crédits*)*
- UE ESC123 *Marketing électronique - Marketing Digital (6 crédits*)*
- UE ESC122 *Communication et média 1 : le fonctionnement de la communication (4 crédits*)*
- UE CCG101 *Comptabilité et contrôle de gestion - Initiation I (4 crédits*)*
- UE ESC101 *Mercatique I : concepts et études marketing (6 crédits*)*
- UE CCE105 *Pratiques écrites et orales de la communication professionnelle (4 crédits*)*
- UE ESD104 *Politique et stratégies économiques dans le monde global (6 crédits*)*
- UA2B12 *Test anglais Bulats (niveau I) (2 crédits*)*
- UAM108 *Expérience professionnelle et rapport d'activité (10 crédits*)*

**1 Crédit comprend entre 6 et 10 h de cours présentiel*

Le programme détaillé des UE est consultable sur :

◆ *le site du CNAM Martinique*

<http://www.cnam-martinique.fr> - E mail : cnam@cnam-martinique.fr

◆ *le site du Lycée LUMINA SOPHIE*

[http/site.ac-martinique.fr/lycluminasophie](http://site.ac-martinique.fr/lycluminasophie) - E mail : ce.9720424d@ac-martinique.fr